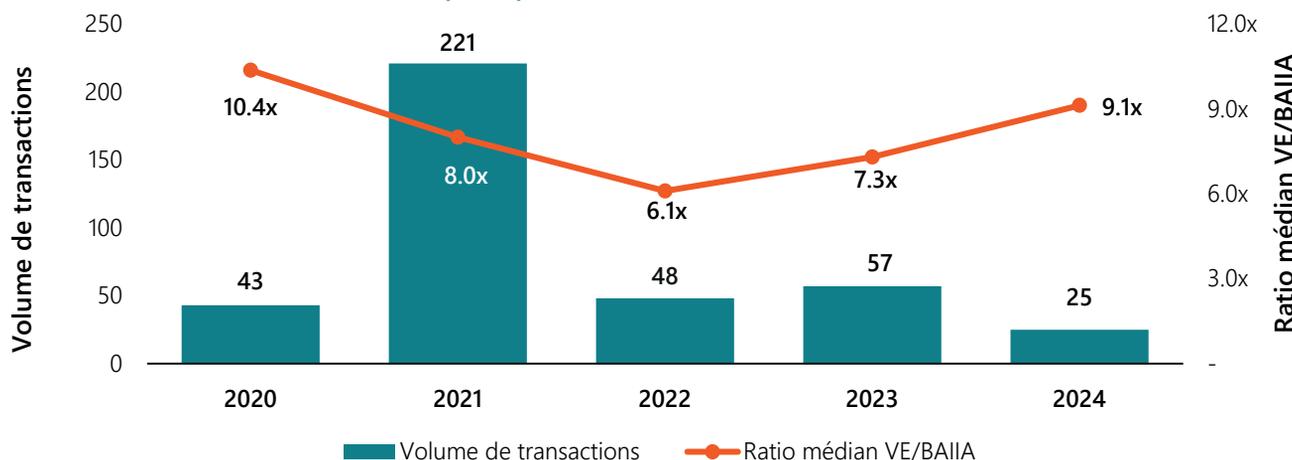


Concessionnaires

Mise à jour trimestrielle | T3 2024



Transactions rendues publiques - tous les concessionnaires (États-Unis et Canada)¹



Fusions et acquisitions – Tous les concessionnaires (automobiles, machines agricoles et camions lourds)

- En raison du petit nombre de concessionnaires inscrits en bourse au Canada, pratiquement toute l'information disponible porte sur des entreprises américaines, tous secteurs confondus. Bien que ce soient des marchés différents, les fusions et acquisitions menées à bien aux États-Unis peuvent fournir des indices sur les grandes tendances au Canada.
- Les concessionnaires sont confrontés à une résistance des consommateurs à la hausse des prix des véhicules, malgré la baisse des taux d'intérêt, les subventions à la location et les programmes incitatifs. Ce mouvement signale peut-être l'atteinte d'un seuil critique dans la demande des véhicules, particulièrement dans une conjoncture économique difficile.
- À la fin du troisième trimestre de 2024, 25 fusions et acquisitions, d'une valeur totale de 1,46 G\$, avaient été rendues publiques dans le secteur des concessionnaires américains et canadiens¹.
- La médiane du ratio VE/BAIIA des transactions rendues publiques était à la baisse depuis les niveaux élevés de 2020. Elle a toutefois commencé à se redresser à la fin de la pandémie. En effet, à la fin du troisième trimestre de 2024, la médiane du ratio VE/BAIIA des fusions et acquisitions s'est établie à 9,1x, par rapport à 7,3x en 2023 et à 6,1x en 2022².

Véhicules

- Le morcellement du secteur des concessionnaires automobiles en Amérique du Nord en fait un terrain fertile pour les fusions et acquisitions, comme en témoigne la consolidation que l'on continue d'y observer.
- Les ventes de camions légers ont à nouveau dépassé largement celles de véhicules pour passagers au troisième trimestre de 2024, et ont représenté 86,9 % des ventes totales au Canada⁴.

Machines agricoles

- Les regroupements se poursuivent parmi les concessionnaires nord-américains des marques Case-IH, New Holland, John Deere, CLAAS et Kubota. On peut observer des variations appréciables des valorisations d'un concessionnaire à l'autre, en fonction de l'emplacement, de la taille et des résultats antérieurs.

Camions lourds

- La nature morcelée du marché offre des possibilités de fusions et acquisitions aux concessionnaires et aux regroupements.

1 : Capital IQ. Données en date du 30 septembre 2024, renseignements produits auprès de la SEC tirés du Haig Report pour le deuxième trimestre de 2024. Les données du Haig Report font état du trimestre précédent à celui visé par notre rapport.

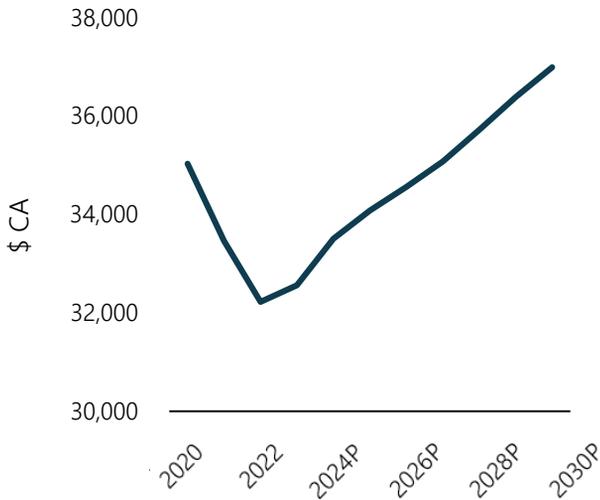
2 : Capital IQ. Moyenne de la médiane du ratio VE/BAIIA des 12 derniers mois pour les concessionnaires d'automobiles, de camions lourds, de machines agricoles et de matériel de construction. Pour l'analyse des groupes comparables (concessionnaires et fabricants) et les données exhaustives à leur sujet, voir la page 8. Les groupes comparables peuvent changer d'une année à l'autre.

3 : DesRosiers Automotive Reports, volume 38, numéro 19 – Canadian Used Vehicle Pricing Summary.

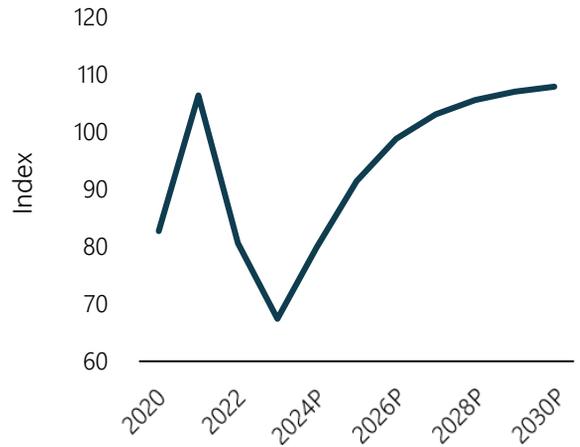
4. DesRosiers Automotive Reports, T3 2024 – Canadian Passenger Car and Light Truck Sales.

Parmi les principaux facteurs externes ayant une incidence sur les concessionnaires canadiens, tous secteurs confondus, on compte le revenu disponible par habitant, l'indice de confiance des consommateurs, les taux d'intérêt et le produit intérieur brut (PIB).

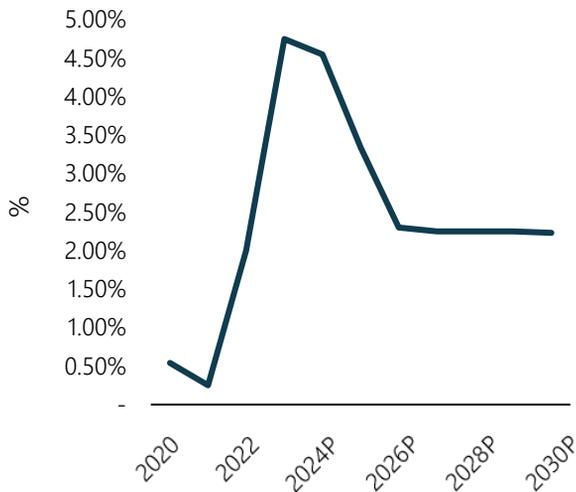
Revenu disponible par habitant



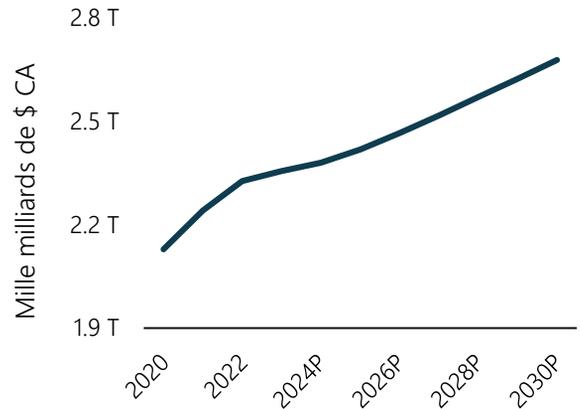
Indice de confiance des consommateurs



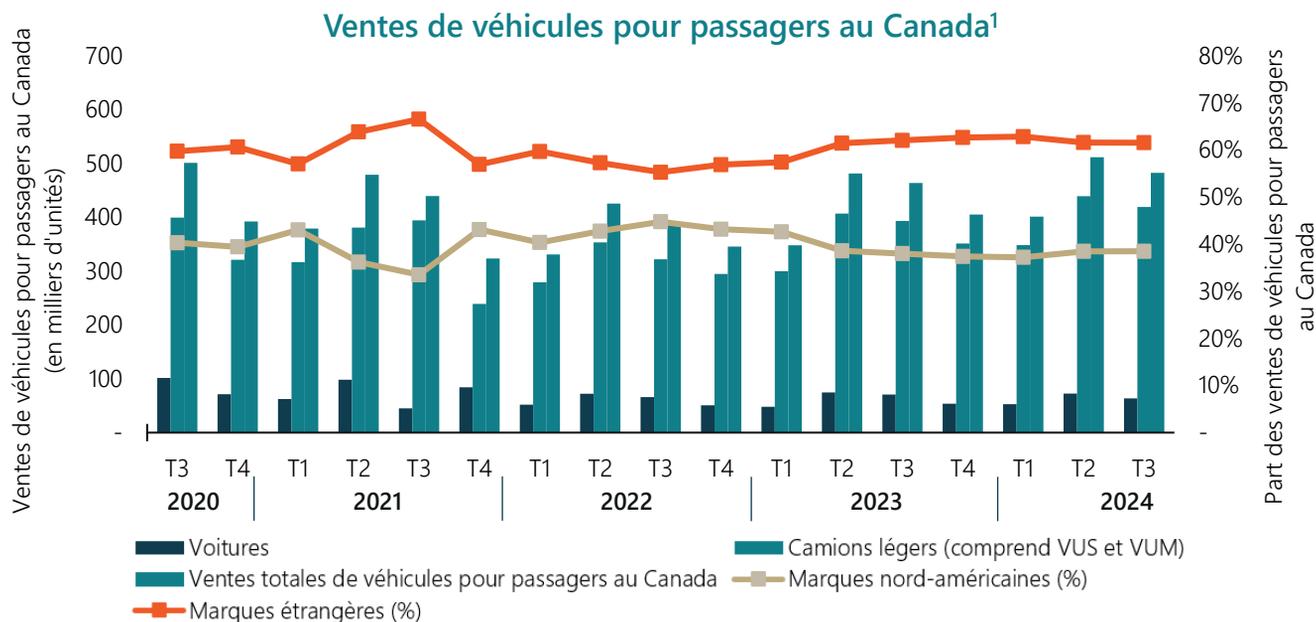
Taux de financement à un jour



PIB - Canada

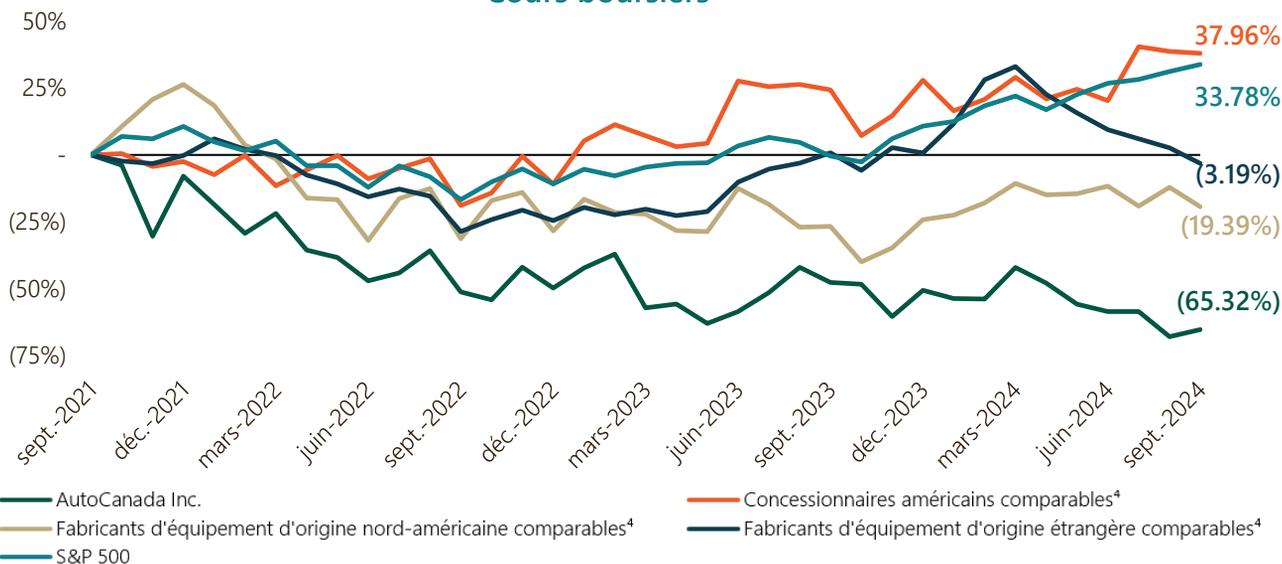


Source : Rapports sectoriels d'IBISWorld, Banque du Canada.
« P » veut dire prévisionnel.



Les ventes au troisième trimestre de 2024 sont estimées à 482 228 unités, soit une augmentation de 4,0 % par rapport aux 463 511 unités vendues lors de la période correspondante en 2023. Les marques étrangères demeurent plus populaires que les nord-américaines. Leur part de marché estimée s'élevait à 61,5 % au troisième trimestre de 2024¹. Cette tendance s'était accentuée au cours de sept trimestres consécutifs jusqu'au début de 2024, mais une hausse des ventes de marques nord-américaines au deuxième trimestre de 2024 a légèrement changé la donne. Cette hausse s'est poursuivie au troisième trimestre de 2024, mais de façon plus modeste.

Cours boursiers³



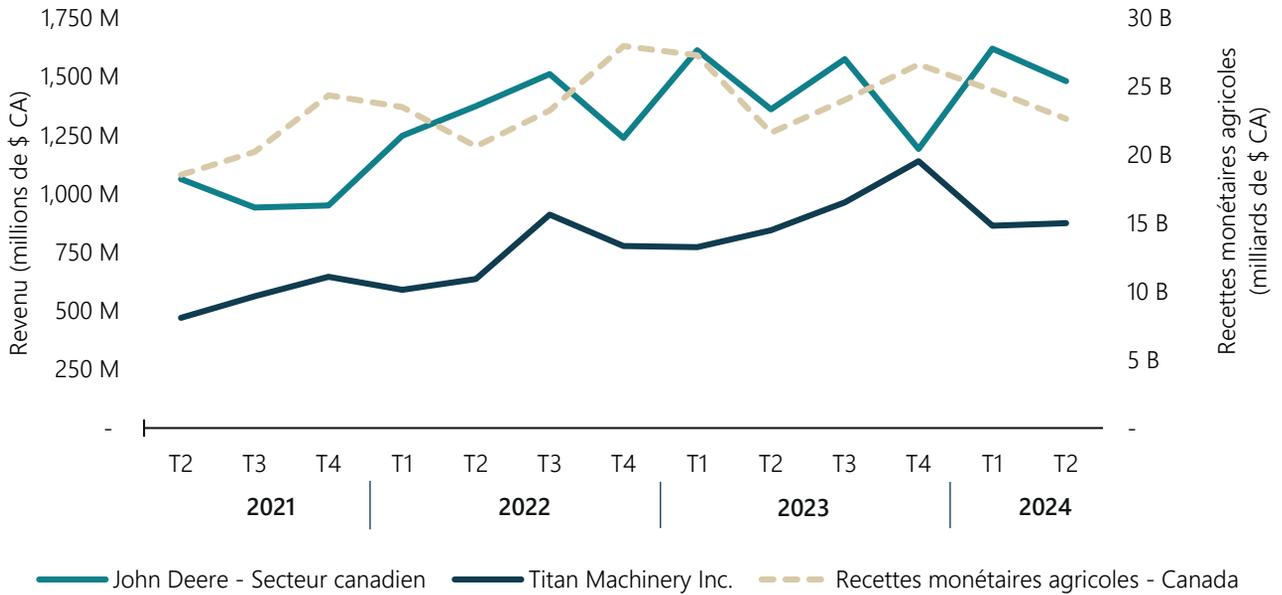
1 : Rapports de DesRosiers Automotive Consultants, septembre 2020 à septembre 2024.

2 : Capital IQ. Données en date du 30 septembre 2024.

3 : **Concessionnaires américains comparables** : AutoNation, Group 1 Automotive, Asbury Automotive, Sonic Automotive, Lithia Motors et Penske Automotive.

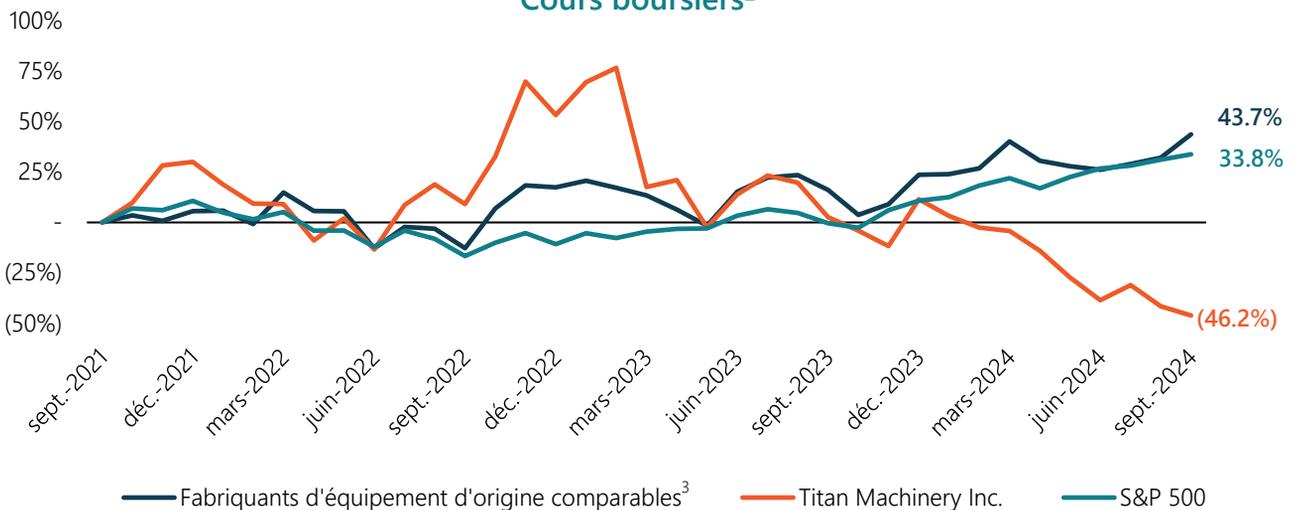
Fabricants d'équipement d'origine nord-américaine comparables : General Motors, Ford et Fiat Chrysler. **Fabricants d'équipement d'origine étrangère comparables** : Toyota, Honda et Nissan.

Ventes de machines agricoles et recettes monétaires agricoles par trimestre¹



Les recettes monétaires agricoles, généralement un indicateur tardif des ventes de machines agricoles, ont reculé de 4,7 % sur 12 mois entre les deuxièmes trimestres de 2023 et de 2024. Le segment canadien de John Deere a bondi de 8,9 % sur 12 mois au cours de cette période. Au moment de la publication de ce rapport, les recettes monétaires agricoles pour le troisième trimestre de 2024 n'étaient pas disponibles. Comme il n'y a pas de concessionnaires de machines agricoles canadiens inscrits en bourse, nous avons utilisé les données du concessionnaire américain Titan Machinery Inc. dans nos analyses. Bien qu'ils soient situés dans des pays différents, le marché américain peut fournir des indices au sujet des grandes tendances du marché canadien.

Cours boursiers²



1 : Source des recettes monétaires agricoles : Statistique Canada. Données en date du 30 juin 2024. Les recettes font état du trimestre précédent à celui visé par le rapport.

2 : Capital IQ. Données en date du 30 septembre 2024.

3 : **Fabricants d'équipement d'origine comparables** : Deere & Company (John Deere), CNH Industrial (Case IH, New Holland), Kubota Corp., Caterpillar Inc. (CAT) et AGCO Corporation (Massey Ferguson).

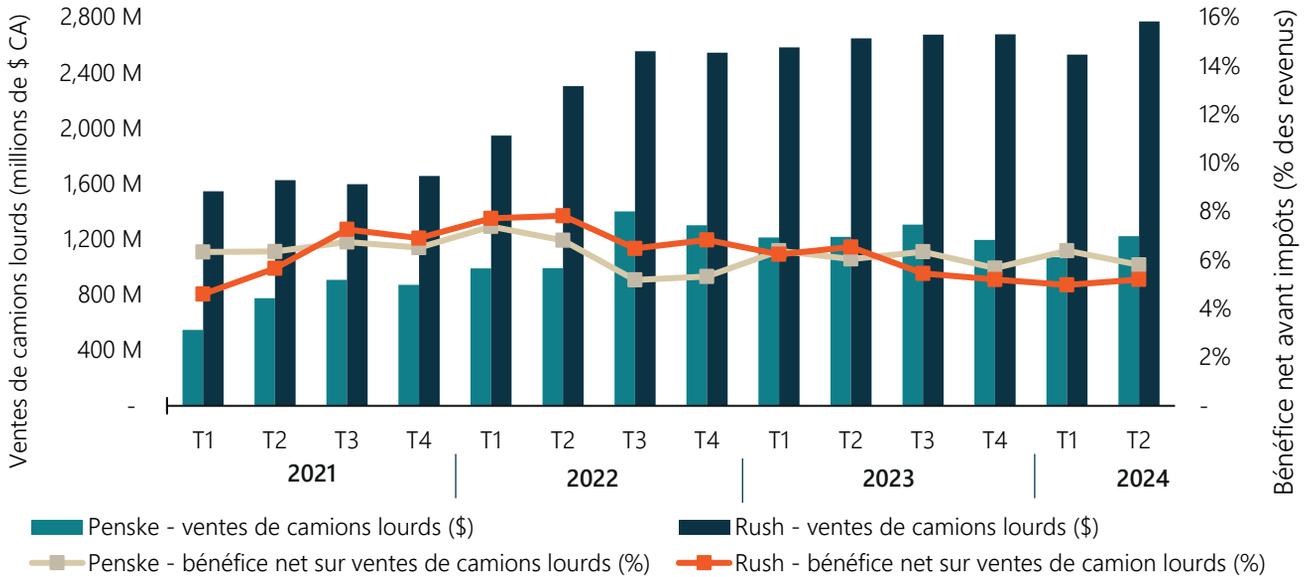
Aperçu du secteur

Camions lourds



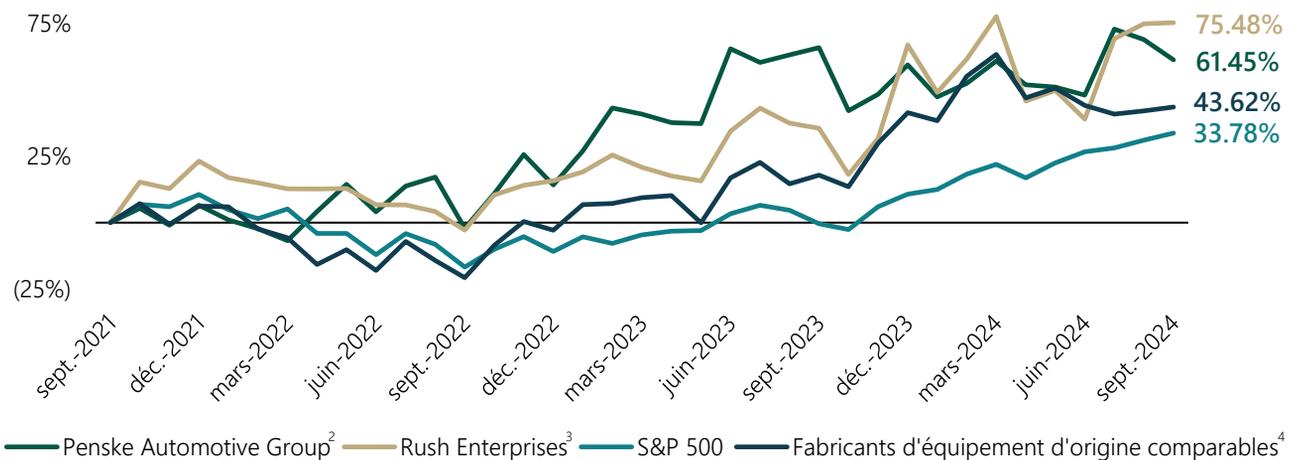
FINANCEMENT D'ENTREPRISES

Résultats de la division des camions lourds de Penske & Rush¹



Penske Automotive Group (Penske) est un groupe mondial de concessionnaires dont les actions sont négociées en bourse. Rush Enterprises Inc. (Rush) est une société cotée spécialisée dans la vente au détail de véhicules commerciaux en Amérique du Nord. La division des camions lourds de Penske a réalisé environ 11,6 % des ventes du groupe au deuxième trimestre de 2024, tandis que pratiquement toutes les ventes de Rush sont liées à ce type de véhicule. Seules les ventes et la marge bénéficiaire nette liées aux camions lourds ont été analysées pour donner une mesure des résultats du secteur dans son ensemble.

Cours boursiers²



1 : Capital IQ. Données en date du 30 septembre 2024. Les résultats de la division des camions lourds de Penske et de celle de Rush pour le troisième trimestre de 2024 n'étaient pas disponibles au moment de la préparation de ce rapport.

2 : Penske est une société diversifiée. Par conséquent, son cours boursier n'est pas uniquement attribuable à la performance de sa division de camions lourds.

3 : Rush Enterprises est un détaillant nord-américain de véhicules commerciaux qui vend principalement des camions lourds neufs et d'occasion.

4 : Fabricants d'équipement d'origine comparables : Daimler AG (Freightliner, Western Star), AB Volvo (Volvo, Mack) et PACCAR Inc. (Kenworth, Peterbilt).

Leavens



a fait l'acquisition de



Transaction annoncée	Septembre 2024
Valeur de la transaction	Non divulgué
VE/BAIIA	Non divulgué
Emplacement (vendeur)	London Ont.

- **Leavens Automotive Group (LAG)** compte des concessionnaires Volkswagen, Volvo, Subaru, Mazda et Chrysler à London, Chatham et Windsor.
- **Forest City Mazda (FCM)** est un concessionnaire Mazda de London, en Ontario.
- L'acquisition de FCM permet à LAG d'avoir un second concessionnaire Mazda dans la région de London et d'étendre sa présence à sept emplacements dans la région¹.

Kot Auto Group

a fait l'acquisition de



SUNRISE FORD

Transaction annoncée	Août 2024
Valeur de la transaction	Non divulgué
VE/BAIIA	Non divulgué
Emplacement (vendeur)	100 Mile House, C.-B.

- **Kot Auto Group (KAG)** est un groupe familial exploitant 10 concessionnaires en Colombie-Britannique.
- **Sunrise Ford (SF)** est un concessionnaire Ford de 100 Mile House, en Colombie-Britannique.
- En acquérant SF, KAG ajoute un premier concessionnaire Ford à son éventail et se rapproche de son objectif de 15 concessionnaires².

HOLAND AUTOMOTIVE GROUP



a fait l'acquisition de



Transaction annoncée	Septembre 2024
Valeur de la transaction	Non divulgué
VE/BAIIA	Non divulgué
Emplacement (vendeur)	Rancho Mirage, Californie

- **Holand Automotive Group (HAG)** est un groupe de Montréal, comptant 13 concessionnaires automobiles au Canada et aux États-Unis.
- **Ferrari of Rancho Mirage (FRM)** est un concessionnaire Ferrari officiel situé dans le sud de la Californie.
- En acquérant FRM, HAG consolide sa position sur la côte Ouest et aux États-Unis. Il s'agit du deuxième concessionnaire de HAG et son quatrième aux États-Unis³.



1 : « Leavens Automotive Group acquires Forest City Mazda », <https://canadianautodealer.ca/2024/09/leavens-automotive-group-acquires-forest-city-mazda/>

2 : « Kot Auto Group tucks Sunrise Ford under its umbrella », <https://canadianautodealer.ca/2024/09/kot-auto-group-tucks-sunrise-ford-under-its-umbrella/>

3 : « Dealer news: Montreal-based group adds Calif. Store; acquisitions in MO., GA. », <https://www.autoremarketing.com/ar/retail/dealer-news-montreal-based-group-adds-california-store-acquisitions-in-mo-ga/>

Analyse de sociétés ouvertes comparables

Ratios boursiers et statistiques d'exploitation



FINANCEMENT D'ENTREPRISES

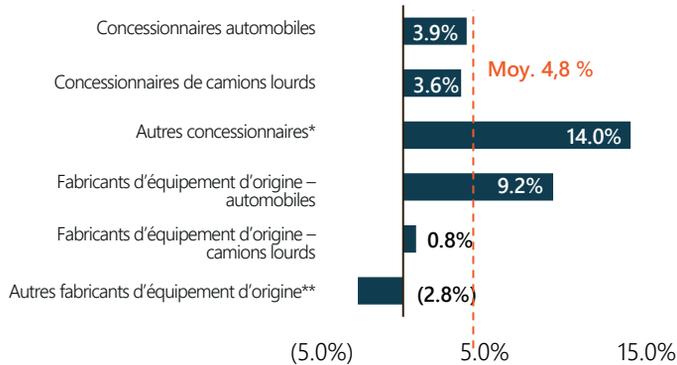
(Données en millions de \$ CA, à l'exception des pourcentages et des ratios)¹

Millions de \$ CA	Données d'exploitation (DDM)						Prévisions consensuelles (DPM)			Évaluation	
	Capitalisation boursière	Valeur de l'entreprise	Produits	Croissance des produits	BAIIA	Marge du BAIIA	Croissance des produits	Marge du BAIIA	VE/BAIIA (DPM)	VE/BAIIA (DDM)	VE/REVENUS (DDM)
Concessionnaires automobiles											
AutoCanada Inc.	372 \$	2 624 \$	6 163 \$	(2,3 %)	191 \$	3,1 %	(0,6 %)	2,6 %	15,1x	13,7x	0,4x
AutoNation, Inc.	9 591 \$	21 408 \$	35 556 \$	(2,1 %)	2 135 \$	6,0 %	5,8 %	6,0 %	9,8x	9,3x	0,6x
Group 1 Automotive, Inc.	6 772 \$	13 146 \$	25 118 \$	8,5 %	1 538 \$	6,1 %	12,7 %	4,8 %	9,9x	8,7x	0,5x
Asbury Automotive Group, Inc.	6 440 \$	13 400 \$	21 796 \$	6,9 %	1 644 \$	7,5 %	10,9 %	5,7 %	9,8x	8,3x	0,6x
Sonic Automotive, Inc.	2 696 \$	7 724 \$	18 796 \$	(3,2 %)	817 \$	4,3 %	6,0 %	4,1 %	10,2x	8,5x	0,4x
Lithia Motors, Inc.	11 475 \$	29 921 \$	46 863 \$	14,4 %	2 538 \$	5,4 %	13,0 %	4,9 %	12,3x	10,2x	0,7x
Penske Automotive Group, Inc.	14 651 \$	25 876 \$	40 874 \$	3,9 %	2 826 \$	6,9 %	4,9 %	4,8 %	12,9x	9,3x	0,6x
Médiane	6 772 \$	13 400 \$	25 118 \$	3,9 %	1 644 \$	6,0 %	6,0 %	4,8 %	10,2x	9,3x	0,6x
Moyenne	7 428 \$	16 300 \$	27 881 \$	3,7 %	1 670 \$	5,6 %	7,5 %	4,7 %	11,4x	9,7x	0,6x
Concessionnaires – camions lourds											
Penske Automotive Group, Inc.	14 651 \$	25 876 \$	40 874 \$	3,9 %	2 826 \$	6,9 %	4,9 %	4,8 %	12,9x	9,3x	0,6x
Rush Enterprises, Inc.	5 511 \$	7 848 \$	10 825 \$	3,2 %	962 \$	8,9 %	(6,0 %)	8,5 %	0,0x	8,3x	0,7x
Médiane	10 081 \$	16 862 \$	25 849 \$	3,6 %	1 894 \$	7,9 %	(0,6 %)	6,6 %	6,5x	8,8x	0,7x
Moyenne	10 081 \$	16 862 \$	25 849 \$	3,6 %	1 894 \$	7,9 %	(0,6 %)	6,6 %	6,5x	8,8x	0,7x
Concessionnaires – machines agricoles/de construction											
Titan Machinery Inc.	429 \$	2 195 \$	3 880 \$	14,0 %	241 \$	6,2 %	(8,8 %)	0,9 %	13,5x	9,3x	0,6x
Médiane	429 \$	2 195 \$	3 880 \$	14,0 %	241 \$	6,2 %	(8,8 %)	0,9 %	13,5x	9,3x	0,6x
Moyenne	429 \$	2 195 \$	3 880 \$	14,0 %	241 \$	6,2 %	(8,8 %)	0,9 %	13,5x	9,3x	0,6x
Fabricants d'équipement d'origine – automobiles											
General Motors Company	68 083 \$	214 748 \$	246 844 \$	6,2 %	24 921 \$	10,1 %	0,3 %	14,0 %	6,3x	8,6x	0,9x
Stellantis N.V.	53 877 \$	46 033 \$	258 381 \$	(7,2 %)	33 276 \$	12,9 %	(5,4 %)	11,5 %	0,0x	1,3x	0,2x
Ford Motor Company	56 711 \$	227 589 \$	246 833 \$	6,2 %	15 484 \$	6,3 %	(1,5 %)	8,3 %	11,4x	14,9x	0,9x
Honda Motor Co., Ltd.	67 095 \$	128 230 \$	180 444 \$	19,8 %	25 001 \$	13,9 %	8,6 %	10,3 %	6,1x	4,6x	0,6x
Nissan Motor Co., Ltd.	14 013 \$	80 415 \$	108 617 \$	12,2 %	7 801 \$	7,2 %	11,6 %	6,1 %	10,6x	9,3x	0,7x
Toyota Motor Corporation	322 225 \$	570 515 \$	394 656 \$	18,3 %	69 247 \$	17,5 %	9,2 %	13,7 %	9,3x	7,4x	1,3x
Médiane	61 903 \$	171 489 \$	246 839 \$	9,2 %	24 961 \$	11,5 %	4,4 %	10,9 %	7,8x	8,0x	0,8x
Moyenne	97 001 \$	211 255 \$	239 296 \$	9,3 %	29 288 \$	11,3 %	3,8 %	10,6 %	7,3x	7,7x	0,8x
Fabricants d'équipement d'origine – camions lourds											
AB Volvo (publ.)	72 797 \$	98 856 \$	71 515 \$	(0,3 %)	11 846 \$	16,6 %	(7,9 %)	16,8 %	9,3x	8,0x	1,3x
PACCAR Inc.	69 885 \$	78 881 \$	47 058 \$	1,9 %	8 072 \$	17,2 %	(9,1 %)	14,4 %	12,0x	9,2x	1,7x
Médiane	71 341 \$	88 869 \$	59 286 \$	0,8 %	9 959 \$	16,9 %	(8,5 %)	15,6 %	10,6x	8,6x	1,5x
Moyenne	71 341 \$	88 869 \$	59 286 \$	0,8 %	9 959 \$	16,9 %	(8,5 %)	15,6 %	10,6x	8,6x	1,5x
Fabricants d'équipement d'origine – machines agricoles/de construction											
Deere & Company	154 253 \$	236 613 \$	77 485 \$	(8,8 %)	20 272 \$	26,2 %	(25,9 %)	21,8 %	19,4x	12,0x	3,1x
CNH Industrial N.V.	18 801 \$	53 427 \$	31 594 \$	(6,7 %)	4 560 \$	14,4 %	(13,5 %)	13,1 %	15,1x	11,9x	1,7x
Kubota Corporation	22 120 \$	43 244 \$	26 207 \$	4,8 %	3 669 \$	14,0 %	5,9 %	14,5 %	10,4x	10,6x	1,5x
Caterpillar Inc.	256 212 \$	301 923 \$	90 835 \$	2,5 %	22 559 \$	24,8 %	(0,4 %)	24,1 %	14,1x	13,6x	3,4x
AGCO Corporation	9 868 \$	15 213 \$	18 383 \$	(5,3 %)	2 533 \$	13,8 %	(9,5 %)	11,4 %	8,1x	6,1x	0,8x
AB Volvo (publ.)	72 797 \$	98 856 \$	71 515 \$	(0,3 %)	11 846 \$	16,6 %	(7,9 %)	16,8 %	9,3x	8,0x	1,3x
Médiane	47 458 \$	76 142 \$	51 555 \$	(2,8 %)	8 203 \$	15,5 %	(8,7 %)	15,7 %	12,3x	11,3x	1,6x
Moyenne	89 009 \$	124 879 \$	52 670 \$	(2,3 %)	10 907 \$	18,3 %	(8,5 %)	17,0 %	12,7x	10,3x	2,0x

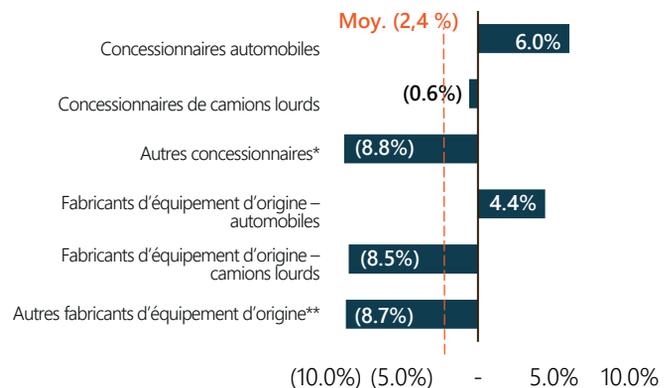
Source : Capital IQ. Données en date du 30 septembre 2024.

« DDM » signifie « douze derniers mois ». « DPM » signifie « douze prochains mois ».

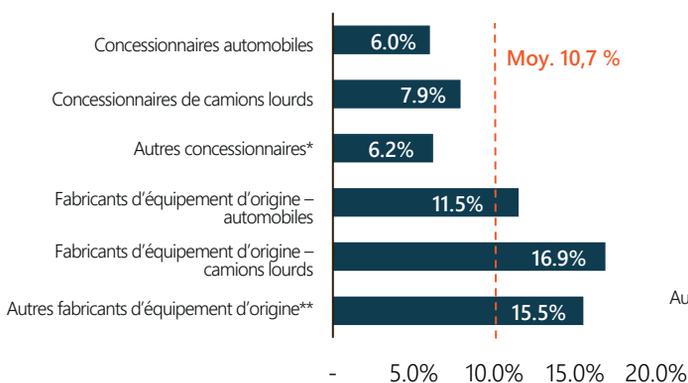
Croissance médiane des revenus (DDM)



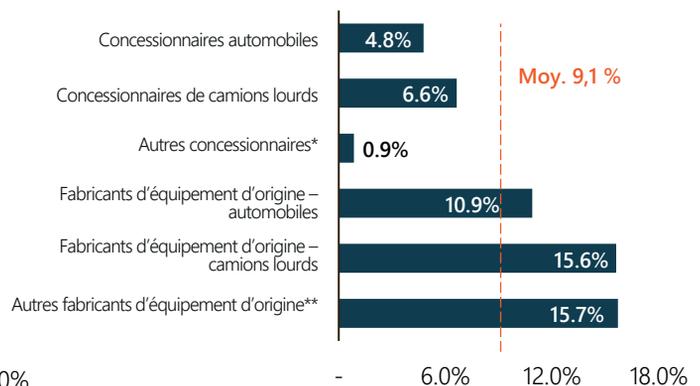
Croissance médiane des revenus (DPM)



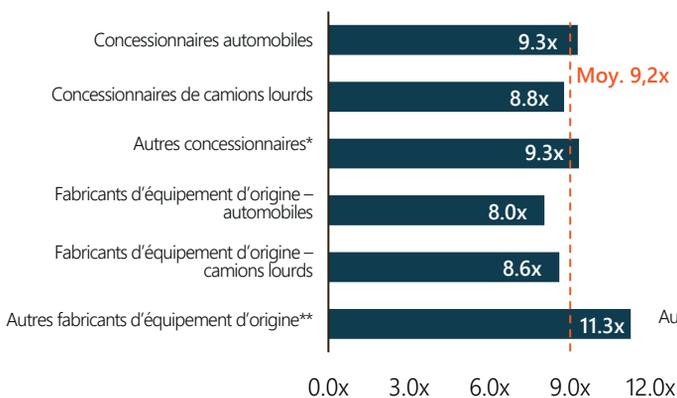
Marge médiane du BAIIA (DDM)



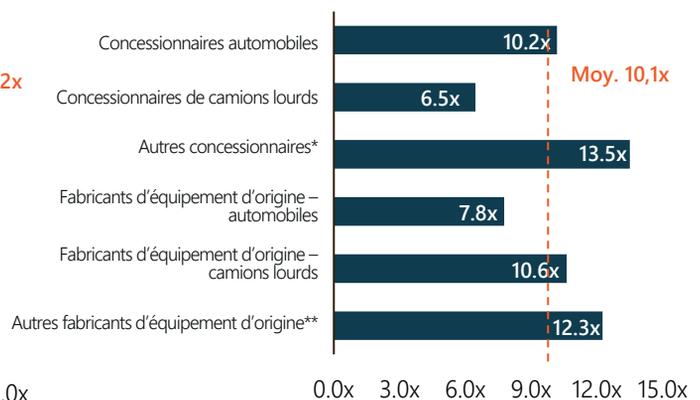
Marge médiane du BAIIA (DPM)



Ratio médian EV/BAIIA (DDM)



Ratio médian EV/BAIIA (DPM)



* Concessionnaires – machines agricoles/de construction

** Fabricants d'équipement d'origine – machines agricoles/de construction.

Source : Capital IQ. Données en date du 30 septembre 2024.

« DDM » signifie « douze derniers mois », « DPM » signifie « douze prochains mois ».

Le détail des valorisations se trouve à la page 8.

À propos de nous

MNP Financement d'entreprises (MNPFE) compte à l'échelle du Canada plus de 100 professionnels spécialistes des fusions-acquisitions, des marchés financiers et de la vérification diligente. Ce groupe accompagne des clients de pratiquement tous les secteurs dans la préparation, la planification et la réalisation de leurs transactions.

La valeur des transactions varie typiquement entre 3 M\$ et 300 M\$.

Expérience transactionnelle

Depuis sa création, notre équipe a joué le rôle de conseiller dans des centaines de transactions de différentes valeurs dans une grande variété de secteurs. Au cours des 10 dernières années, nous avons mené à bien plus de 300 transactions, pour une valeur totale de plus de 5 milliards de dollars (sans compter les mandats de vérification diligente).

Connaissance du secteur

- Transformation alimentaire
- Commerce de détail et distribution
- Fabrication
- Agriculture
- Automobiles
- Matériaux
- Soins de santé
- Produits pharmaceutiques
- Transport
- Construction
- Logiciels
- Services financiers
- Technologie
- Énergie
- Champs pétroliers
- Immobilier

Services

- Désinvestissements
- Acquisitions
- Financement par emprunt
- Vérification diligente
- Services-conseils transactionnels

Transactions récemment conclues (échelle nationale)

Gestalt CAPITAL
a acquis
cesares
CDS

MNP Financement d'entreprises a fourni des services de vérification diligente des finances et des impôts à Gestalt Capital.

DERMAPURE
une division du
FUNCTIONALAB GROUP
s'est associée à
FIGURRA
INSTITUTE

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Innova Figurra lors de la structuration et de la négociation de cette transaction.

WINCOVE
a investi dans
SOMMERS
Generator Systems

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Sommers Generator Systems lors de la structuration et des négociations de cette transaction et a fourni des services de vérification diligente pour le fournisseur.

Un groupe d'acheteurs confidentiel
a acquis
CHÂTEAU DES CHARMES

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Château des Charmes Wines Ltd. lors de la structuration et de la négociation de cette transaction.

UNI-SELECT
a acquis
GILBERT SUPPLY CO

MNP Financement d'entreprises a fourni des services de vérification diligente des finances et des impôts à Uni-Select Inc.

UNI-SELECT
has acquired
Alder Auto Parts Ltd.

MNP Corporate Finance Inc. provided financial and tax due diligence services to Uni-Select Inc.

Le groupe d'entreprises Robert Young
a acquis
G. Williams Paving

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour G. Williams Paving Ltd. & Williams Hot Mix Ltd. lors de la structuration et de la négociation de cette transaction.

UNI-SELECT
une filiale de
LKQ
a acquis
General Auto Parts

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour All Parts Automotive Limited (faisant des affaires sous le nom de « General Auto Parts ») lors de la structuration et des négociations de cette transaction.

music center
une société de portefeuille de
CONSILIUUM
private equity
a acquis
Légère
STUDIO

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Légère Reeds Ltd. lors de la structuration et de la négociation de cette transaction.

TIMBER-TECH
UNUSSELL
une société de portefeuille de
VWestcap
a acquis
BRYDON
QUALITY & SERVICE

MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Brydon Stairs Ltd. lors de la structuration et de la négociation de cette transaction.

Approche pratique

Aujourd'hui, les opérations de fusion et acquisition demandent une approche pratique du début à la fin du processus, y compris la participation active de spécialistes aguerris. Nos professionnels chevronnés sont à la disposition de nos clients pour répondre à leurs besoins. Nous informons nos clients régulièrement de l'état du mandat, des problèmes rencontrés, des résultats obtenus et des progrès réalisés.

Offre de services intégrés

Nous tirons parti de la vaste expérience et du réseau de spécialistes chevronnés de nos partenaires à l'échelle locale, nationale et internationale pour répondre à des questions de planification fiscale antérieure à la transaction, de structuration de la transaction, de planification successorale, d'évaluation, de vérification diligente, d'amélioration du rendement et de gestion des risques.

Portée locale et internationale

MNP fait partie de Praxity, une alliance mondiale de cabinets indépendants de comptabilité et de services-conseils unique en son genre créée pour répondre à des besoins commerciaux à l'échelle mondiale. À titre de membre de Praxity, nous pouvons offrir un accès à des services-conseils en financement d'entreprises, en comptabilité et en fiscalité partout dans le monde.



Transactions récemment conclues (échelle nationale)



MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Heartwood Manufacturing Ltd et Heartwood Distributors Ltd lors de la structuration et de la négociation de cette transaction.



MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Bridge Bud Supply Ltd. lors de la structuration et de la négociation de cette transaction.



MNP Financement d'entreprises a fourni des services de vérification diligente des finances et des impôts à Sugar Maple Capital.



MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour le compte de Octane Safety Services Ltd. lors de la structuration et la négociation de cette transaction.



MNP Financement d'entreprises a fourni les services de vérification diligente des finances à Solutions Environnementales 360 Ltée.



MNP Financement d'entreprises a fourni des services de vérification diligente des finances à OpalCap Partners.



MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Top Notch Cabinets Inc. lors de la structuration et des négociations de cette transaction.



MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour SchAAF Foods Inc. lors de la structuration et des négociations de cette transaction.



MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif dans le cadre de ce placement privé.



MNP Financement d'entreprises a agi à titre de conseiller financier exclusif pour Atlas Sign & Awning Company lors de la structuration et de la négociation de cette transaction.

Équipe des fusions et acquisitions



Brett Franklin
Président
Winnipeg
Brett.Franklin@mnp.ca
204 336-6190



Aleem Bandali
Directeur général
Vancouver
Aleem.Bandali@mnp.ca
778 374-2140



Bryce Davis
Directeur général
Vancouver
Bryce.Davis@mnp.ca
604 637-1514



Mike Reynolds
Directeur général
Calgary
Mike.Reynolds@mnp.ca
587 702-5909



Mark Reynolds
Directeur général
Calgary
Mark.Reynolds@mnp.ca
403 536-5548



Mark Regehr
Directeur général
Edmonton
Mark.Regehr@mnp.ca
780 969-1404



Erik St-Hilaire
Directeur général
Winnipeg
Erik.St-Hilaire@mnp.ca
204 336-6200



Stephen Shaw
Directeur général
Toronto
Stephen.Shaw@mnp.ca
416 515-3883



Kevin Tremblay
Directeur général
Toronto
Kevin.Tremblay@mnp.ca
647 943-4051



Jon Edgett
Directeur général
Waterloo
Jon.Edgett@mnp.ca
519 772-7460



Patrick Khouzam
Directeur général
Montréal
Patrick.Khouzam@mnp.ca
514 228-7874



David Bouchard
Directeur général
Québec
David.Bouchard@mnp.ca
418 425-1857



Jean-Raymond Lafond
Directeur général
Drummondville
Jean-Raymond.Lafond@mnp.ca
819 473-7251



Jasmin Allard
Directeur général
Sherbrooke
Jasmin.Allard@mnp.ca
819 560-7856



Jonathan Banford
Directeur général
Chicoutimi
Jonathan.Banford@mnp.ca
418 696-3924



Frédéric Fortin
Directeur général
Chicoutimi
Frederic.Fortin@mnp.ca
418 696-4561



Craig Maloney
Directeur général
Halifax
Craig.Maloney@mnp.ca
902 493-5430

Équipe de la vérification diligente



Johnny Earl
Directeur général
Vancouver
Johnny.Earl@mnp.ca
604 637-1504



Jonathan Conly
Directeur général
Vancouver
Jonathan.Conly@mnp.ca
604 637-1516



John Caggianiello
Directeur général
Toronto
John.Caggianiello@mnp.ca
416 513-4177



Wilson Lai
Directeur général
Toronto
Wilson.Lai@mnp.ca
289 695-4386



Saad Arif
Directeur général
Toronto
Saad.Arif@mnp.ca
647 943-4104



David Cyr
Directeur général
Montréal
David.Cyr@mnp.ca
514 884-1764